

## **SALGSINGENIØR MED PROJEKTSALGSERFARING FOR TEKEMAS A/S**

Som salgsingeniør hos TEKEMAS A/S vil din primære rolle være at booste salget og identificere optimale pulverhåndteringsløsninger for vores kunder, særligt indenfor fødevarerindustrien i Danmark og Europa. Kunne du være den ideelle kandidat, vi leder efter?

### **TEKEMAS**

Tekemas har specialiseret sig i skræddersyede løsninger og implementering af produktionslinjer til pulverhåndtering globalt. Vores tekniske innovationer er kendetegnet ved innovativ teknologi, præcision, pålidelighed og høj kvalitet. Vi tror på, at succesfulde løsninger er affødt af tæt samarbejde med vores kunder og partnere for at imødekomme kundens specifikke behov, krav og lokale forhold.

### **JOB BESKRIVELSE**

I denne rolle forventes du at pleje kunderelationer, tilbyde målrettet vejledning og levere tilpasset løsninger der imødekommer kundernes behov. Du kommer til at spille en proaktiv rolle gennem hele salgsprocessen, fra kundeanalyse, identificering og forfølgelse af salgsmuligheder, til udarbejdelse af forslag. I tæt samarbejde med Tekemas teamet og partnere udvikler du skræddersyede løsninger, der stemmer overens med kundens ønsker og krav. Desuden bør du besidde ekspertisen til at prissætte og færdiggøre ordrer i overensstemmelse med interne protokoller.

### **PRIMÆRE OPGAVER**

Rådgive kunden i den bedste skræddersyet pulverhåndteringsløsning.

Følge op med kunder og igangværende projekter.

Lukke ordrer gennem strukturerede aktiviteter i vores CRM-system.

Ordredokumentation og aflevering til projektlederen.

Dyrk eksisterende kunderelationer og etablere nye.

Tilbyde markedsindsigt til projektafdelingen.

Deltage på messer.

Denne rolle vil kræve rejser til kunder, overvejende i Danmark, med potentielle fremtidige rejser på tværs af Europa. Samt deltagelse med kunder i testforsøg hos vores partnere i hele Europa.

### **IDEAL KANDIDAT**

Vi søger en person, der er omgængelig, dygtig til multitasking og trives med at opnå resultater inden for salg og kunderådgivning. Færdighed i engelsk, både mundtlig og skriftlig, er afgørende, da det er det officielle sprog i vores virksomhed. Kendskab til andre sprog end dansk og engelsk er en fordel, men ikke et krav. Du vil gennemgå en træningsfase for at sætte dig ind i vores produkter og projekter.

### **VI TILBYDER**

En spændende fuldtidsstilling i en dynamisk virksomhed sammen med dedikerede kolleger.

Standard sundhedsforsikring og pensionsydelse.

Konkurrencedygtige ansættelsesvilkår og en løn, der står mål med dine kvalifikationer.

Et venligt arbejdsmiljø, der prioriterer arbejdsglæde, teamwork og kontinuerlig læring.

Adgang til et robust professionelt netværk.

En hastigt voksende virksomhed med ambitiøse mål, med kontorer i Danmark, Sverige og Polen.

Med kontorer i Glostrup og Hørning kan du blive tilknyttet det der passer bedst til din bopæl.

### **ANSØGNINGEN**

**Vi glæder os til at modtage din ansøgning og CV via [hr@tekemas.dk](mailto:hr@tekemas.dk).** Da vi lige nu har travlt, tilstræber vi at besætte stillingen hurtigt, så vi afholder samtaler løbende. For eventuelle spørgsmål, kontakt venligst Hans Tønnesen på [hto@tekemas.dk](mailto:hto@tekemas.dk).