

SALGSINGENIØR MED PROJEKTSALGSERFARING FOR TEKEMAS A/S

Tekemas A/S søger en salgsingeniør til at drive salget og identificere optimale pulverhåndteringsløsninger til kunder i fødevarer- og farmasektoren i Danmark/Europa. Er det dig vi mangler?

TEKEMAS

Tekemas A/S er specialiseret i skræddersyede løsninger og implementering af produktionslinjer til pulverhåndtering globalt. Vores løsninger er kendt for deres innovative teknologi, præcision, pålidelighed og høje kvalitet. Et tæt samarbejde med kunder og partnere er nøglen til at opfylde kundens specifikke behov og lokale krav.

JOBDET

Vi forventer, at du har fokus på at opbygge kunderelationer, yde målrettet rådgivning og leverer de rigtige løsninger til dine kunder. Du er proaktiv i hele salgsfasen fra kundeopsøgning, identifikation og opfølgning af salgsmulighederne samt udarbejdelse af tilbud. Du udvikler løsninger, i tæt samarbejde med både salgsafdelingen og vores samarbejdspartnere, der er optimale og tilpasset til den enkelte kundes behov og du har kompetencen til at prissætte og afslutte ordrer ifølge interne procedurer. Rejser inden for Danmark og Europa vil være påkrævet samt deltagelse i testforsøg hos vores partnere rundt omkring i Europa.

PRIMÆRE ANSVAR

Rådgive vore kunder i skræddersyede pulverhåndteringsløsninger. Opfølgning på kunder og igangværende projekter. Håndtere ordrer gennem strukturerede CRM-aktiviteter. Ordredokumentation ved overdragelse til projektleder. Opdyrke og udbygge kunderelationer. Give markedsfeedback til projekt- og salgsafdelingen. Deltage på messer. M.m.

DIG

Den ideelle kandidat er udadvendt, trives i et struktureret miljø og er dygtig til multitasking. Du skal være resultatdrevet, passioneret omkring salg og kundeservice og dygtig til engelsk. Yderligere sprogkundskaber er en bonus. Der vil blive givet undervisning i virksomhedens komponenter.

VI TILBYDER

Fuldtidsstilling i en dynamisk virksomhed med engagerede kollegaer. Sundhedssikring og pension er en selvfølge. Konkurrencedygtige løn- og ansættelsesvilkår der matcher dine kvalifikationer. Du kommer til at arbejde i et arbejdsmiljø, hvor der er fokus på arbejdsglæde, teamwork og læring. Mulighed for at opbygge et stærkt professionelt netværk. Vækstmuligheder i en virksomhed med afdelinger i Danmark, Sverige og Polen. Du vil få din arbejdsbase i vores Hørning lokation.

ANSØGNING

Interesserede kan sende deres CV og ansøgning til hr@tekemas.dk. Samtaler vil blive afholdt løbende. Har du yderligere spørgsmål, kontakt venligst Hans Tønnesen på hto@tekemas.dk.