

INTERN TEKNISK SÆLGER TIL TEKEMAS A/S

Din hovedopgave bliver salg af komponenter indenfor pulverhåndtering til industrien i Danmark og Scandinavien. Du skal med din salgstekniske erfaring tage ansvaret for kontakt og salg til eksisterende og nye kunder. Er det dig, vi søger?

TEKEMAS

Tekemas leverer kundetilpassede løsninger og implementering af produktionslinjer til pulverhåndtering i hele verden. Vores tekniske løsninger er kendetegnet ved innovativ teknologi, præcision, pålidelighed og høj kvalitet. Det er vores erfaring, at de bedste løsninger altid involverer et tæt samarbejde med vores kunder og partnere for at sikre, at deres specifikke krav, behov og lokale forhold er opfyldt.

JOBDET

Vi forventer, at du har fokus på at opbygge kunderelationer, yde målrettet rådgivning og leverer de rigtige løsninger til dine kunder. Du er proaktiv i hele salgsfasen fra kundeopsøgning, identifikation og opfølgning af salgsmulighederne samt udarbejdelse af tilbud. Du udvikler løsninger, i tæt samarbejde med både salgsafdelingen og vores samarbejdspartnere, der er optimale og tilpasset til den enkelte kunde og du har kompetencen til at prissætte og afslutte ordrer ifølge interne procedurer.

PRIMÆRE OPGAVER

- Vejlede og servicere kunder i Danmark og Scandinavien
- Udarbejde og opfølgning på tilbud
- Håndtering af ordre
- Håndtering af indkøb og forsendelse
- Arbejde med CRM og ERP system

DIG

Du er udadvendt, imødekommende og struktureret. Du er resultatorienteret og brænder for salg og kunderådgivning. At du behersker engelsk på et højt plan er et must, da engelsk er vores concernsprog og de fleste af de samarbejdspartnere, du kommer til at arbejde med, er engelsktalende. Taler du ligeledes et andet Skandinavisk sprog end dansk, er det et plus, men ikke et must. Du kommer igennem en oplæringsfase, hvor du lærer om vores komponenter. Dit job vil hovedsagelig foregå fra vores kontor i enten Glostrup eller, hvis du er bosiddende i Jylland, fra vores kontor i Hørning. Rejseaktivitet kan forekomme i forbindelse med testforsøg hos vores partnere.

VI TILBYDER

- Et spændende fuldtidsjob i en travl virksomhed med engagerede kollegaer
- Sundhedssikring og pension er en selvfølge
- Gode ansættelsesforhold og løn der matcher dine kvalifikationer
- Et uformelt miljø med fokus på arbejdsglæde, teamwork og læring
- Et stærkt fagligt netværk
- En virksomhed i vækst med store ambitioner med afdelinger i Danmark, Sverige og Polen

ANSØGNINGEN

Vi glæder os til at modtage din ansøgning og CV på hr@tekemas.dk. Vi vil meget gerne besætte stillingen hurtigst muligt, pga. travlhed. Vi indkalder derfor til samtaler løbende. Har du spørgsmål, kontakt da gerne Hans Tønnesen på hto@tekemas.dk